

Accountmanager Commerciële Binnendienst

Afdeling:
Sales

Locatie: Den Haag
Uren: 32 – 40 uur per week
Salaris: €2.520 – €3.100 per maand (o.b.v. ervaring) + maandelijks salesbonus

Locatie:
Oude Middenweg, 85, 2491 AC,
Den Haag, Nederland

Dienstverband:
Vast

Opleidingsniveau:
MBO

Uren per week:
32-40 uur

Salarisniveau:
2520 - 3100 EUR

Je barst van de energie, houdt van tempo en hebt een neus voor kansen. Jij laat je niet snel uit het veld slaan, schakelt moeiteloos tussen klanten, sales en service, en weet als geen ander hoe je mensen overtuigt. Een commerciële binnendienstfunctie met pit? Die is jou op het lijf geschreven. Bij Innova Energie krijg jij de ruimte én het vertrouwen om het verschil te maken voor onze klanten én ons team.

Jouw rol in één zin: Met flair, focus en flair (ja, we zeggen het twee keer), zorg jij dat onze klantrelaties groeien en bloeien.

Als Accountmanager Commerciële Binnendienst ben jij de commerciële spil op kantoor. Je bent het eerste aanspreekpunt voor onze zakelijke klanten en helpt ze niet alleen verder, je verrast ze. Je denkt mee, rekent snel, stelt scherpe offertes op en zorgt dat alles van aanvraag tot levering soepel verloopt. En ja – als er ergens iets vastloopt, los jij het op voordat iemand het merkt. Want jij houdt de touwtjes strak in handen.

- Je bent niet bang om initiatief te nemen. Sterker nog: jij neemt het voortouw.
- Je houdt van contact. Bellen, schakelen, overleggen – jij krijgt er energie van.
- Targets zijn voor jou geen druk, maar uitdaging. Je wil winnen. Altijd.
- Humor, drive en een goede sfeer? Ook daar draag jij aan bij.

Je doet dit samen met...

Een team dat net als jij houdt van aanpakken. Een team waar ruimte is voor ideeën, initiatief én grapjes tussendoor. Samen zorgen jullie ervoor dat zakelijke klanten topbediening krijgen – en dat je elkaar scherp houdt. Je werkt nauw samen met je collega's van Sales, Klantadvies en Facturatie.

Wat waarderen wij in jou?

- Mbo 4 werk- en denkniveau;
- Minimaal 1 jaar ervaring in een commerciële rol;
- Energie, lef en overtuigingskracht
- Je communiceert makkelijk, denkt commercieel en blijft ook bij weerstand vriendelijk maar standvastig
- Kennis van (zakelijke) energiemarkt is mooi meegenomen – maar je leercurve is belangrijker
- Minimaal 32 uur per week beschikbaar.

Wat bieden wij jou als Accountmanager Commerciële Binnendienst ?

- Een bruto startsalaris tussen de €2.520 en €3.100 (afhankelijk van opleiding en ervaring), met daarnaast 8% vakantiegeld;
- Een aantrekkelijke bonusregeling;
- 24 vakantiedagen (+ de mogelijkheid om er meer bij te kopen);
- Een transparante pensioensregeling, waarbij 75% door Innova Energie wordt betaald;
- Een reiskostenvergoeding van €0,23 cent per km of een volledige OV-vergoeding;
- Een goede werk/privé balans; je hebt namelijk de mogelijkheid om gedeeltelijk vanuit huis te werken;
- Volop ontwikkelmogelijkheden - trainingen, coaching, doorgroeikansen;
- Een werkgever waarbij een gezond en gelukkig team boven aan het lijstje staat: Korting op verschillende sportschoolabonnementen; Personeelskorting op je energiecontract; Korting op de zorgverzekering; Gratis gebruik van onze kantoorfietsen; Elk kwartaal een hele dag vrij, als je dat kwartaal niet ziek bent geweest; Een leuk kantoor waar hard gewerkt wordt, maar zeker ook ruimte is voor tafeltennis, gamen en/of relaxen; Een keer per maand is er een gekwalificeerde masseur voor een stoelmassage; Twee keer per week een gratis lunch met de leukste collega's en altijd een gevulde fruitschaal.

- En: legendarische teamuitjes, borrels én een tafelfootbal die serieus genomen wordt

Zo werkt solliciteren bij ons

- **Solliciteer** – via de knop hieronder

- **We bellen je op** – voor een eerste kennismaking
- **Je komt langs** – voor een gesprek met je toekomstige collega's
- **We doen een aanbod** – en hopen dat je "JA" zegt!

Wie zijn wij?

Innova Energie is een toonaangevend energiebedrijf dat zich inzet voor een duurzame toekomst. We bieden zowel de zakelijke als de particuliere markt gas, 100% groene stroom en uitstekende service. Onze hoofdlocatie is gevestigd in Den Haag, in het Forepark, en we hebben ook een locatie in Enschede. Onze missie is om klanten bewust met energie om te laten gaan en hen te helpen bij het maken van weloverwogen keuzes op het gebied van gemak, duurzaamheid, prijs en innovatie.



Bij Innova Energie wordt er hard gewerkt, maar is er zeker ook ruimte voor plezier. We hebben niet voor niks het World-class Workplace label gewonnen!

Successen worden gevierd en er is ruimte voor nieuwe ideeën. In de pauze blazen we stoom af door te tafeltennissen, samen te lunchen, gebruik te maken van de stoelmassage of door even te relaxen in de hangmat. Alles om het beste uit jezelf te halen! Pas jij in dit energieke, jonge en informele bedrijf? Kom dan een kijkje nemen bij ons prachtige kantoor met panoramisch uitzicht in het Forepark (Den Haag).

Wil je hier een beeld bij krijgen? Check dan de volgende video!

Hebben wij jouw interesse gewekt?

Zie jij jezelf al aan de slag gaan als Accountmanager Commerciële Binnendienst bij Innova Energie? Solliciteer dan direct via onderstaande button! Onze collega's Lotte en Kim (HR adviseur/recruiter) nemen zo snel mogelijk contact met je op. Nog vragen? Stuur dan een mail naar hr-administratie@innovaenergie.nl. Hopelijk tot snel!