# Senior Accountmanager

**Afdeling:**
Sales

**Locatie:**
Oude Middenweg, 85, 2491 AC, Den Haag

**Dienstverband:**
Vast

**Opleidingsniveau:**
HBO

**Uren per week:**
32-40 uur

**Salarisniveau:**
4000 - 6000 EUR

Heb jij een sterk commercieel trackrecord en beweeg jij je moeiteloos op directie- en managementniveau? Ben je in staat om organisaties te begeleiden bij hun energievraagstukken en verduurzamingsambities en deze te vertalen naar concrete oplossingen?
Als Senior Accountmanager bij Innova Energie speel je een sleutelrol in het realiseren van commerciële groei. Daarnaast adviseer je zakelijke klanten op strategisch niveau en helpt hen bij het maken van toekomstbestendige keuzes binnen een snel veranderende energiemarkt.

**Wat ga je doen?**
Als Senior Accountmanager ben je verantwoordelijk voor het zelfstandig ontwikkelen, uitbouwen en realiseren van commerciële kansen binnen de zakelijke markt. Je opereert end-to-end en bent eigenaar van het volledige commerciële proces: van het identificeren van kansen tot het sluiten van overeenkomsten en het verder versterken van klantrelaties.
Je fungeert als inhoudelijk sparringpartner voor klanten en adviseert hen over energiecontracten, energievraagstukken en verduurzamingsmogelijkheden. Daarbij schakel je moeiteloos met verschillende stakeholders en besluitvormers op directie- en managementniveau.
Je houdt je onder andere bezig met:
•Het identificeren en ontwikkelen van nieuwe commerciële kansen bij zakelijke klanten;
•Het zelfstandig leiden van complexe salestrajecten met langere doorlooptijden;
•Het adviseren van klanten over energievraagstukken, verduurzamingskansen en ontwikkelingen binnen de energiemarkt;
•Het opbouwen en onderhouden van duurzame relaties binnen je klantenportfolio;
•Het actief inzetten en uitbreiden van je netwerk om nieuwe klantrelaties en zakelijke kansen te creëren;
•Het signaleren van marktontwikkelingen, wet- en regelgeving en verduurzamingstrends en deze vertalen naar passende klantoplossingen;
•Het samenwerken met interne stakeholders om tot de beste oplossingen voor de klant te komen.

**Wat waarderen wij in jou?**
•Minimaal 5 jaar relevante werkervaring in een commerciële rol;
•Minimaal 3 jaar ervaring binnen de energie- of duurzaamheidssector;
•HBO werk- en denkniveau;
•Ervaring met C-level stakeholdermanagement en besluitvormingstrajecten;
•Een bewezen trackrecord in het succesvol realiseren van complexe commerciële trajecten;
•Sterk in eigenaarschap: je stuurt het volledige commerciële proces zelfstandig aan;
•Strategisch en resultaatgericht: je vertaalt kansen naar concrete acties en omzet;
•Ondernemend en proactief: je wacht niet af, maar neemt zelf het voortouw in het realiseren van commerciële doelstellingen.

**Wat bieden wij jou als Senior Accountmanager?**
•Een bruto startsalaris tussen de €4.000,- en €6.000,- (afhankelijk van opleiding en ervaring), een bonusregeling met daarnaast 8% vakantiegeld;
•Een duurzame leaseauto;
•24 vakantiedagen (+ de mogelijkheid om er meer bij te kopen);
•Een transparante pensioensregeling, waarbij 75% door Innova Energie wordt betaald;
•Een goede werk/privé balans; je hebt namelijk de mogelijkheid om gedeeltelijk vanuit

huis te werken;
•Korting op verschillende sportschoolabonnementen;
•Personeelskorting op je energiecontract;
•Elk kwartaal een hele dag vrij, als je dat kwartaal niet ziek bent geweest;
•Een leuk kantoor waar hard gewerkt wordt, maar zeker ook ruimte is voor tafeltennis, gamen en/of relaxen;
•Een keer per maand is er een gekwalificeerde masseur voor een stoelmassage;
•Twee keer per week een gratis lunch met de leukste collega's.

**Wie zijn wij?**

Innova Energie is een toonaangevend energiebedrijf dat zich inzet voor een duurzame toekomst. We bieden zowel de zakelijke als de particuliere markt gas, 100% groene stroom en uitstekende service. Onze hoofd locatie is gevestigd in Den Haag, in het Forepark, en we hebben ook een locatie in Enschede. Onze missie is om klanten bewust met energie om te laten gaan en hen te helpen bij het maken van weloverwogen keuzes op het gebied van gemak, duurzaamheid, prijs en innovatie.

Werken bij Innova Energie betekent werken in een omgeving waarin jij het beste uit jezelf kunt halen. Een omgeving waar naar elkaar geluisterd wordt, nieuwe ideeën worden gestimuleerd en waar er naast hard werken ook veel plezier met elkaar wordt beleefd. In je pauze kun je tafeltennissen, samen lunchen, een stoelmassage nemen of relaxen in de hangmat. Bekijk onze bedrijfsvideo om een indruk te krijgen van Innova Energie en ontdek hoe jij kunt bijdragen aan een duurzame toekomst.

**Hebben wij jouw interesse gewerkt?**

Zie jij jezelf al aan de slag gaan als Senior Accountmanager bij Innova Energie? Solliciteer dan direct via onderstaande button! Onze collega's Lotte en Kim (HR adviseur/recruiter) nemen zo snel mogelijk contact met je op. Nog vragen? Stuur dan een mail naar hr-administratie@innovaenergie.nl. Hopelijk tot snel!